



THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS



15-17 October 2009
15-17 octobre 2009

ROME

Italy

**PRIVATE EQUITY:
TRENDS, CHALLENGES AND KEYS
TO SUCCESS IN DISTRESSED TIMES.
HOW TO MAINTAIN THE COURSE
IN STORMY WEATHER**

**LE CAPITAL D'INVESTISSEMENT:
TENDANCES, DÉFIS ET FACTEURS
CLÉS DE SUCCÈS EN TEMPS DE CRISE.
COMMENT TENIR LA BARRE
DANS LA TEMPÊTE**



With the support of / Avec le soutien de



Accreditato presso
l'Ordine degli Avvocati di Roma
fino ad un massimo di
8 crediti formativi.

The Corporate Acquisition & Joint Ventures, the Real Estate, the Banking, Finance & Securities Law and the Corporate Counsel Commissions of AIJA are proud to invite you to take part in the private equity seminar "Private Equity: Trends, challenges and keys to success in distressed times. How to maintain the course in stormy weather" in the wonderful eternal city of Rome.

The seminar is aimed at presenting opportunities and challenges for private equity operators in the current deal market, bringing together expert lawyers, private equity investors and managers of target companies as well as those who are interested in learning more about the current legal and policy issues in the private equity industry.

The seminar will, among others, focus on the structure of private equity investments in target corporations operating in various markets (with a special focus on those operating in the retail and real estate market), minority vs. majority stake, corporate governance trends, financing issues, as well

as tax issues related to these transactions, in particular in the current distressed times.

The speakers and panelists are leading lawyers and operators in their respective fields, representing investors, managers of target companies as well as the world of the legal profession. The seminar will also be an opportunity for discussion and debate between the speakers and the audience.

The choice of Rome for this seminar will ensure that you will return home with unforgettable memories. You never get bored in the Eternal City: regardless of how many times you have already visited it, you will always find pages of history and cozy corners to discover! We are arranging a fantastic and authentic Italian social programme that will be not only the occasion for a useful business networking but also an opportunity to meet new and old colleagues and friends, everything under the common AIJA flag!



Introduction



Les commissions Fusions, Acquisitions & Joint Ventures, Droit Immobilier, Droit Bancaire, Financier & Boursier et Juristes d'Entreprise de l'AIJA ont l'honneur de vous inviter à participer au séminaire de *private equity* « Le Capital d'investissement: tendances, défis et facteurs clés de succès en temps de crise. Comment maintenir la barre dans la tempête » dans la merveilleuse ville éternelle: Rome.

Le but du séminaire est de présenter les opportunités et les défis pour les opérateurs dans le secteur du capital d'investissement dans le marché actuel, en réunissant avocats du secteur, investisseurs et managers des entreprises cible ainsi que tous ceux qui sont intéressés à approfondir leurs connaissances en rapport avec les problèmes actuels – juridiques et pratiques – du marché du *private equity*.

Au cours du séminaire on traitera, entre autres, les sujets de la structure des investissements en faveur d'entreprises qui opèrent dans différents marchés (avec une attention particulière aux marchés de la vente au détail et immobilier), de l'acquisition de participations majoritaires ou minoritaires, des dernières tendances au sujet du gouvernement d'entre-

prise, des questions de financement ainsi que des profils fiscaux de ces opérations, en particulier dans la période de crise courante.

Les intervenants sont des avocats et des opérateurs de premier rang dans leurs secteurs respectifs et représentent investisseurs, entreprises cible ainsi que le monde professionnel juridique. Le séminaire représente une excellente opportunité pour des discussions et débats entre les intervenants et l'audience.

Le choix de Rome pour ce séminaire vous permettra de rentrer chez vous avec des souvenirs inoubliables. Vous ne vous ennuierez jamais dans la Ville Eternelle: une ville qui vous permettra toujours de découvrir une nouvelle page d'histoire ou un coin charmant, même si vous l'avez déjà visitée plusieurs fois. Nous sommes en train d'organiser un fantastique et authentique programme social italien qui permettra non seulement de nouer des contacts professionnels utiles, mais aussi de rencontrer nouveaux et anciens collègues et amis, le tout sous le drapeau commun de l'AIJA!



Programme

Thursday, October 15, 2009

19.00 Welcome cocktail hosted and sponsored by Portolano Colella Cavallo Studio Legale, Via Santa Maria in Via 12, Roma

Friday, October 16, 2009

8.45 Registration Hotel NH Vittorio Veneto, Corso d'Italia 1, Roma

9.00 Welcome addresses and introduction

Saverio Lembo, President of AIJA

Alessandro Cassiani, President of the Rome Bar

Manuela Cavallo, Portolano Colella Cavallo Studio Legale, Rome

9.30 The Italian and international private equity market: trends and opportunities

Roberto del Giudice, AIFI, Milan Italy

10.00 Top 10 legal issues in private equity deals: an international perspective

Andreas Mueller-Driver, Heymann & Partner, Frankfurt, Germany

Per Hedman, Lindahl KB, Stockholm, Sweden

10.30 How to manage efficiently corporate governance issues in portfolio companies

Andrea Frecciami, Partner BS Private Equity, Milan Italy

11.00 Coffee break

11.15 Minority vs. majority investments: how can you protect your client?

Orsolya Görgényi, Szecskay Attorneys at Law, Budapest, Hungary

Andrew Lawless, Dillon Eustace, Boston, USA

Jan Willem van Rooij, Loyens & Loeff N.V., Rotterdam, Holland

12.00 Review of actual deals' data and by-laws of Italian portfolio companies

Francesco Portolano, Portolano Colella Cavallo Studio Legale, Rome, Italy

12.30 The role of the CEO before and after the closing

Marco Ficarra, CEO Blu Holding

13.00 Lunch

14.30 Private equity takes a shine to retail; legal aspects of a worth taking risk in the retail and real estate sector

Alessandra Tarissi De Jacobis, Cocuzza & Associati, Milan, Italy

Jérôme Vermeylen, ALTIUS, Brussels, Belgium

15.15 Is private equity still shopping retail? The manager perspective

Federico Pelliccioli, CEO

15.45 Coffee break

16.00 Dealing with distress in portfolio companies: options for restructuring debt finance

Ian Shawyer, Travers Smith LLP, London

16.30 How insurance capital can enhance private equity deals in the current environment?

Pierre-Alexandre Bentin, Head of Transactional Risk - EMEA, Marsh

17.00 Keeping managers motivated despite difficulties

Thierry Aballea, Partner LMBE, Paris

17.30 End of the first day

19.30 Dinner at Casina Valadier

Saturday, October 17, 2009

9.30 Turnaround, distressed companies and private equity firms

Riccardo Bruno, Senior Partner Clessidra Sgr

Marco Gubitosi, Gianni Origoni Grippio e Partners Studio Legale

Francesco Mancini, Managing Partner, R72 Partners – Oaktree

Nicola Serra, Head of Corporate Finance UGF Merchant

10.15 Opportunities: Financing aspects in restructuring companies

Luca Penna – Andrea Silvello, Bain & Co. Italy, Inc., Milan

Massimiliano Bonamini, Studio Bonamini & Partners, Verona

Tommaso Foco, Cealex Studio Legale, Milan

Ian Shawyer, Travers Smith LLP, London

10.45 Coffee break

11.15 Monetizing your investment's intellectual property – Top ten techniques to turn the IP into profits

Lori Hall, Gowling Lafleur Henderson LLP, Hamilton, Canada

11.45 The access to the European Union member States' markets by private equity managers; the EU Commission framework

Marcello Magro, Grande Stevens Studio Legale, Turin, Italy

12.15 Taxation issues in cross-border private equity investment

Craig Burley, Gowling Lafleur Henderson LLP, Hamilton, Canada

Cecile Beurrier, Debevoise & Plimpton, New York/London

Mukesh Bhutani, BMR & Associates, New Delhi, Mumbai, Bangalore, Chennai

13.00 Lunch

Programme

Jeudi 15 octobre 2009

- 19.00 Cocktail de bienvenue chez
Portolano Colella Cavallo Studio Legale,
Via Santa Maria in via 12, Rome

Vendredi 16 octobre 2009

- 8.45 Enregistrement Hotel NH Vittorio Veneto, Corso d'Italia 1,
Roma

9.00 Discours de bienvenue et introduction

Saverio Lembo, Président de l'AIJA
Alessandro Cassiani, Bâtonnier du Barreau de Rome
Manuela Cavallo, Portolano Colella Cavallo Studio
Legale, Rome

9.30 Le marché italien et international du capital d'investissement: tendances et opportunités

Roberto del Giudice, AIFI, Milan, Italie

10.00 Top 10 des questions juridiques dans les opérations de private equity: la perspective internationale

Andreas Mueller-Driver, Heymann & Partner, Frankfurt,
Allemagne
Per Hedman, Lindahl KB, Stockholm, Suède

10.30 La gestion efficace des questions de gouvernement d'entreprise dans les sociétés de gestion de portefeuille

Andrea Frecciami, Partner BS Private Equity, Milan,
Italie

- 11.00 Pause Cafè

11.15 Participations minoritaires ou majoritaires: comment protéger votre client?

Orsolya Görgényi, Szecskay Attorneys at Law, Budapest,
Hongrie
Andrew Lawless, Dillon Eustace, Boston, États-Unis
Jan Willem van Rooij, Loyens & Loeff N.V., Rotterdam,
Hollande

12.00 Examen des données des opérations et des statuts des sociétés italiennes de gestion de portefeuille

Francesco Portolano, Portolano Colella Cavallo Studio
Legale, Rome, Italie

12.30 Le rôle du directeur général avant et après le closing

Marco Ficarra, CEO Blu Holding

- 13.00 Déjeuner

14.30 Le capital d'investissement s'intéresse à la vente au détail; les aspects légaux d'un risque qu'il vaut bien la peine de courir dans les secteurs de la vente au détail et de l'immobilier

Alessandra Tarissi De Jacobis, Cocuzza & Associati,
Milan, Italie

Jérôme Vermeylen, ALTIUS, Bruxelles, Belgique

15.15 Le capital d'investissement continue-t-il à s'intéresser à la vente au détail? Le point de vue des managers

Federico Pellicoli, CEO

- 15.45 Pause-Café

16.00 Faire face aux difficultés des compagnies de gestion de portefeuille: options afin de restructurer le financement par l'emprunt

Ian Shawyer, Travers Smith LLP, London

16.30 La contribution du capital des assurances aux opérations de private equity dans la situation actuelle.

Pierre-Alexandre Bentin, Head of Transactional Risk –
EMEA, Marsh

17.00 Maintenir les managers motivés en dépit des difficultés

Thierry Aballea, Partner LMBE, Paris

- 17.30 Fin des travaux de la première journée

- 19.30 Dîner à la Casina Valadier

Samedi 17 octobre, 2009

9.30 Redressement, compagnies en difficultés et sociétés de capital d'investissement

Riccardo Bruno, Senior Partner Clessidra Sgr
Marco Gubitosi, Gianni Origoni Grippo e Partners Studio
Legale

Francesco Mancini, Managing Partner, R72 Partners –
Oaktree

Nicola Serra, Head of Corporate Finance UGF Merchant

10.15 Opportunités: Les aspects financiers de la restructuration d'entreprise

Luca Penna – Andrea Silvello, Bain & Co. Italy, Inc., Milan
Massimiliano Bonamini, Studio Bonamini & Partners,
Verona

Tommaso Foco, Cealex Studio Legale, Milan
Ian Shawyer, Travers Smith LLP, London

- 10.45 Pause Cafè

11.15 Monétiser la propriété intellectuelle de vos investissements – les dix meilleures techniques pour transformer la PI en profits

Lori Hall, Gowling Lafleur Henderson LLP, Hamilton,
Canada

11.45 L'accès des managers de private equity aux marchés des États membres de l'Union Européenne; le cadre de la commission de l'UE

Marcello Magro, Grande Stevens Studio Legale, Turin,
Italie

12.15 Problèmes fiscaux dans les investissements transfrontaliers

Modérateur:

Craig Burley, Gowling Lafleur Henderson LLP, Hamilton,
Canada

Orateurs:

Cecile Beurrier, Debevoise & Plimpton, New York/London
Mukesh Bhutani, BMR & Associates, New Delhi, Mumbai,
Bangalore, Chennai

- 13.00 Déjeuner

Administration



Venue of the Seminar

Hotel NH Vittorio Veneto

Corso d'Italia, 1 Roma (Italia)

www.nh-hotels.it/nh/it/hotels/italia/roma/nh-vittorio-veneto.html

Tel. +39 06 84951 | Fax: +39 06 8841104

Language – Number of Participants – Cancellation

The Seminar will be held in English. Enrolment takes place on a first-come, first-served basis. The organisers reserve the right to cancel or modify the Seminar. In the event of cancellation by a participant, no money can be refunded. A participant, who cannot attend, may send a substitute participant.

Registration Fees

	≤ 15.09.2009	> 15.09.2009
Speaker	EUR 470	EUR 470
AIJA Member - < 35	EUR 470	EUR 540
AIJA Member - ≥ 35	EUR 490	EUR 560
Non AIJA Member	EUR 560	EUR 620
Accompanying person	EUR 180	EUR 180

The registration fee includes attendance at the seminar, documentation, coffee breaks, lunches, the get-together cocktail and the Friday Dinner.

The accompanying persons' fee includes the get-together cocktail and the Friday Dinner.

Registration will only be effective after payment.

Payment should be transferred in EUR with no cost to the organisers to the following account:

IBAN LU77 0030 6270 3965 0000 – BIC BGLULL

BGL – Agence Royale Monterey, 27, avenue Monterey, L-2951 Luxembourg

Ref: AIJA ROME

Accommodation is not included in the registration fee. A limited number of rooms have been reserved at special rates at the hotel conditions indicated below. These rooms will be held only until **September 4, 2009**.

NH Vittorio Veneto

Corso d'Italia, 1 Roma (Italia)

www.nh-hotels.it/nh/it/hotels/italia/roma/nh-vittorio-veneto.html

Tel. +39 06 84951 | Fax: +39 06 8841104

Single Standard EUR 210 (breakfast included)

Double Standard EUR 235 (breakfast included)

Hotel reservations must be made with the hotel directly, specifying the code AIJA.

Dress code: Business (working sessions) or cocktail attire (evening program).

Lieu du séminaire

Hotel NH Vittorio Veneto

Corso d'Italia, 1 Roma (Italia)

www.nh-hotels.it/nh/it/hotels/italia/roma/nh-vittorio-veneto.html

Tel. +39 06 84951 | Fax: +39 06 8841104

Langue – Nombre de participants – Annulation

Le séminaire se déroulera en anglais. L'inscription est effectuée par ordre chronologique. Les organisateurs se réservent le droit d'annuler ou de modifier le séminaire. En cas d'annulation par le participant, aucun remboursement n'est prévu. Tout participant empêché pourra se faire remplacer.

Frais d'inscription

	≤ 15.09.2009	> 15.09.2009
Orateur	EUR 470	EUR 470
Membre de l'AIJA - <35	EUR 470	EUR 540
Membre de l'AIJA - ≥35	EUR 490	EUR 560
Non membre de l'AIJA	EUR 560	EUR 620
Accompagnant	EUR 180	EUR 180

Les frais d'inscription comprennent la participation aux travaux scientifiques du séminaire, la documentation, les pauses-café, les déjeuners, le cocktail de bienvenue et le dîner de vendredi soir. Les frais d'inscription des accompagnants comprennent le cocktail de bienvenue et le dîner de vendredi soir.

L'inscription ne sera enregistrée qu'après paiement. Le **paiement** doit être effectué en EUR, sans frais pour les organisateurs, au compte suivant:

IBAN LU77 0030 6270 3965 0000 BIC BGLULL

BGL – Agence Royale Monterey, 27, avenue Monterey, L-2951 Luxembourg

Ref : AIJA ROME

Hôtel

L'hébergement n'est pas compris dans les frais d'inscription. Les hôtels repris ci-dessous offrent des prix spéciaux aux participants au séminaire et aux accompagnants avant le **Septembre 4, 2009**.

NH Vittorio Venet

Corso d'Italia, 1 Roma (Italia)

www.nh-hotels.it/nh/it/hotels/italia/roma/nh-vittorio-veneto.html

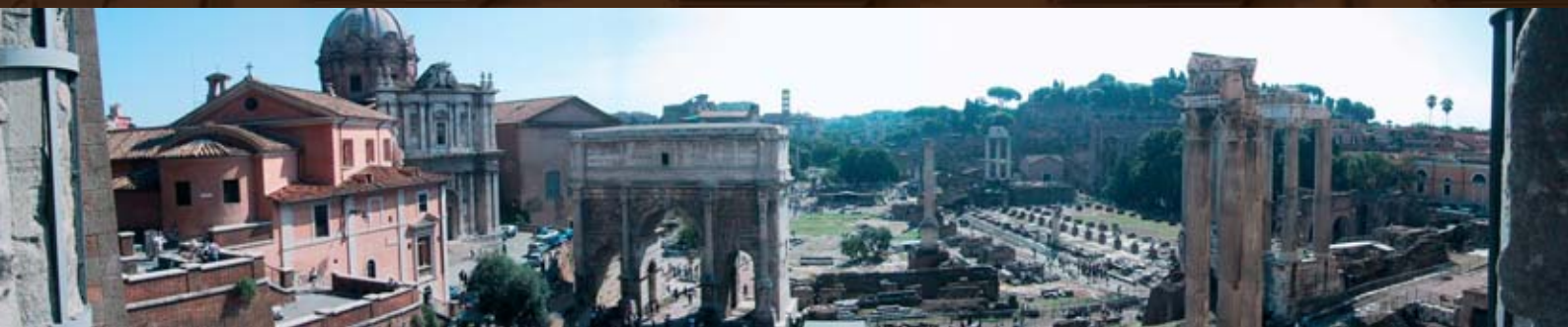
Tel. +39 06 84951 | Fax: +39 06 8841104

Chambre Simple EUR 210 (Petit-déjeuner compris)

Chambre double EUR 235 (Petit-déjeuner compris)

Les chambres doivent être réservées directement auprès de l'Hotel en utilisant le code AIJA.

Tenue vestimentaire: tenue de ville (séances de travail) ou tenue de cocktail (programme du soir).



REGISTRATION FORM – BULLETIN D'INSCRIPTION

Rome: 15-17.10.2009

To be returned before **15.09.2009** to / A retourner avant le **15.09.2009** à:

Association Internationale des Jeunes Avocats

avenue Louis Lepoutre 59/20

BE – 1050 Bruxelles – Belgium

Fax +32-2-347.55.22

Or register online at www.aija.org – enregistrez-vous en ligne sur www.aija.org

Name – Nom

Law firm – Cabinet

Address – Adresse

Zip Code/Code Postal..... City

Tel. – Tél. Fax:

E-mail Website:.....

Date of birth – Date de naissance Gender / sexe: M F

Accompanying persons – Accompagnants

First AIJA Event? – Premier événement AIJA? Yes – Oui No – Non

Special dietary requirements / Régimes alimentaires

Delegate/Participant..... Acc. pers.....

Registration Fees – Frais d'inscription

≤ 15.09.2009 > 15.09.2009

<input type="checkbox"/> Speaker – Orateur	EUR 470	EUR 470	EUR
<input type="checkbox"/> AIJA Member – Membre AIJA - < 35	EUR 470	EUR 540	EUR
<input type="checkbox"/> AIJA Member – Membre AIJA - ≥ 35	EUR 490	EUR 560	EUR
<input type="checkbox"/> Non AIJA Member – Non Membre AIJA	EUR 560	EUR 620	EUR
<input type="checkbox"/> Accompanying person – Accompagnant	EUR 180	EUR 180	EUR
<input type="checkbox"/> Donation to / à SOS Avocats			EUR
<input type="checkbox"/> Donation to / à Scholarship Fund			EUR
	TOTAL		EUR

I attach proof of payment by bank transfer to account no. The payee is not liable for any charges. / Je joins une copie de l'ordre de transfert (sans frais pour le bénéficiaire) au compte N°:

IBAN LU77 0030 6270 3965 0000 BGL – BIC/SWIFT BGLULL

BGL, Agence Royale Monterey, 27, avenue Monterey, L-2951 Luxembourg

Ref: AIJA "ROME"

No cheques – les chèques ne sont pas acceptés

PAYMENT VISA / MASTERCARD

I authorise AIJA to debit my credit card (Visa/Mastercard/) of the amount of..... EUR
(+ 20 EUR for bank costs/registration)

J'autorise l'AIJA à débiter ma carte de crédit (Visa/Mastercard/) du montant de..... EUR
(+ 20 EUR de frais bancaires par inscription)

Credit card Number / Numéro de carte de crédit:

Exp. Date / Date d'expiration:.....

Security Code/ Code de sécurité:.....

(3 last digits, printed at the back of your credit card under the signature panel / les 3 derniers chiffres qui sont imprimés au verso du support de la carte de crédit dans le panel de signature). In the event of cancellation by a participant, no money can be refunded. A participant, who cannot attend, may send a substitute participant. En cas d'annulation par le participant, aucun remboursement n'est prévu. Tout participant empêché pourra se faire remplacer.

Accommodation / Hôtel: Booking must be made directly with the hotels / Il doit être procédé aux réservations de chambres directement avec les hôtels

- full authorisation to print my details on the list of participants / autorisation données complètes sur liste participants
 full authorisation to forward my details to a sponsor / autorisation données à un sponsor Y/N O/N

Date Signature



THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS



ORGANIZING COMMITTEE COMITÉ D'ORGANISATION

Manuela Cavallo,

Portolano Colella Cavallo Studio Legale,
Rome, Italy

Sergio Calderara,

Almaviva S.p.A., Direzione Affari Legali,
Rome, Italy

Severin Roelli,

Pestalozzi,
Zürich, Switzerland

Alessandra Tarissi De Jacobis,

Cocuzza & Associati,
Milan, Italy

L'AIJA EST LA SEULE ASSOCIATION MONDIALE CONSACRÉE AUX AVOCATS ET JURISTES D'ENTREPRISES DE MOINS DE 45 ANS. À TRAVERS UN LARGE CHOIX DE RÉUNIONS, SÉMINAIRES, COURS DE DROIT ET PLAIDOYER, L'AIJA ENCOURAGE LA COLLABORATION ET L'AMITIÉ ENTRE LES JEUNES QUI FONT CARRIÈRE DANS LES PROFESSIONS JURIDIQUES DANS LE MONDE ENTIER.

INTRIGUÉ PAR LES PROBLÈMES QUI TOUCHENT AU DROIT INTERNATIONAL? INTÉRESSÉ PAR LA CRÉATION D'UN CABINET INTERNATIONAL? ENTHOUSIASTE À L'IDÉE DE NE PAS SEULEMENT FAIRE PARTIE D'UN RÉSEAU DE MILLIERS D'AVOCATS OU DE JURISTES DÉMARRANT LEUR CARRIÈRE DANS LE MONDE ENTIER, MAIS DE FAIRE UN PETIT EFFORT POUR DEVENIR LEUR AMI? ATTIRÉ PAR DES SÉMINAIRES DONNÉS PAR DES PROFESSIONNELS ENTHOUSIASTES QUI PARTAGENT LEURS IDÉES ET VOUS FONT PARTICIPER AUX DISCUSSIONS SUR LES DERNIERS DÉVELOPPEMENTS EN DROIT DES AFFAIRES? L'AIJA EST VOTRE ASSOCIATION.

L'AIJA DONNE AUX PROFESSIONNELS DU DROIT UNE EXCELLENTE OPPORTUNITÉ DE CONTRIBUER DANS UN ENVIRONNEMENT INTERNATIONAL, AUX SUJETS IMPORTANTS QUI CONCERNENT LA PROFESSION. AU SEIN DE L'AIJA, AVOCATS ET JURISTES D'ENTREPRISES PARTAGENT LEURS VUES ET LEURS EXPÉRIENCES AVEC D'AUTRES COLLÈGUES DE PAR LE MONDE ET AMÉLIORENT LEURS APTITUDES PROFESSIONNELLES. NOUS NE METTONS PAS SEULEMENT L'ACCENT SUR LES COMPÉTENCES LÉGALES MAIS AUSSI SUR DES ASPECTS TELLES QUE LA NÉGOCIATION, LA CAPACITÉ DE GESTION ET L'APTITUDE À TRAVAILLER DANS UN ENVIRONNEMENT MULTICULTUREL, QUI SONT TOUT AUSSI IMPORTANTS POUR LE DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL DE NOS MEMBRES, ET QUI CONSTITUENT DES COMPÉTENCES PRIMORDIALES, QUE L'AVOCAT DU 21ÈME SIÈCLE DOIT POUVOIR GÉRER. EN REJOIGNANT L'AIJA VOUS BÉNÉFICIEZ DES IDÉES DE VOS COLLÈGUES ET DE DISCUSSIONS AVEC EUX SUR UN PIED D'ÉGALITÉ. NOUS NE DONNONS PAS DE COURS – NOUS « PARTAGEONS, APPRENONS ET PROFITONS ».

TOUT EN DÉFENDANT CES PRINCIPES QUI FORMENT UNE PART ESSENTIELLE DES PROFESSIONS JURIDIQUES DE PAR LE MONDE, L'AIJA EST AUSSI UN ARDENT DÉFENSEUR DES DROITS DE L'HOMME ET DE LA RESPONSABILITÉ SOCIALE DES PROFESSIONS JURIDIQUES.

AIJA IS THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION DEVOTED TO LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL AGED 45 AND UNDER. AIJA, THROUGH A WIDE RANGE OF MEETINGS, SEMINARS, LAW COURSES AND ADVOCACY, PROMOTES PROFESSIONAL COOPERATION AND FRIENDSHIP AMONG YOUNG, CAREER BUILDING LEGAL PROFESSIONALS AROUND THE WORLD.

INTRIGUED BY ISSUES ON THE CUTTING EDGE OF INTERNATIONAL LAW? INTERESTED TO BUILD AN INTERNATIONAL PRACTICE? EAGER NOT ONLY TO BECOME PART OF A NETWORK OF THOUSANDS OF CAREER BUILDING LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL FROM ALL OVER THE WORLD BUT ALSO, WITH A LITTLE EFFORT, TO BECOME THEIR FRIENDS? KEEN TO GO TO SEMINARS RUN BY ENTHUSIASTIC PROFESSIONALS WHO WILL SHARE THEIR IDEAS AND INVOLVE YOU IN DISCUSSIONS ON THE LATEST DEVELOPMENTS IN LAW AND BUSINESS? THEN AIJA IS YOUR ASSOCIATION.

AIJA GIVES LEGAL PROFESSIONALS AN EXCELLENT OPPORTUNITY TO CONTRIBUTE TO IMPORTANT TOPICS CONCERNING THE PROFESSION IN AN INTERNATIONAL ENVIRONMENT. WITHIN AIJA, LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL CAN SHARE VIEWS AND EXPERIENCES WITH OTHER COLLEAGUES FROM AROUND THE WORLD AND ENHANCE THEIR PROFESSIONAL SKILLS. WE FOCUS NOT ONLY ON LEGAL SKILLS BUT EQUALLY IMPORTANTLY ON CONTRIBUTING TO THE BROADER PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF OUR MEMBERS WHICH IS OF PARAMOUNT IMPORTANCE TO THE 21ST CENTURY LAWYER AND INCLUDES NEGOTIATION AND MANAGEMENT SKILLS AND THE ABILITY TO WORK IN A MULTI-CULTURAL ENVIRONMENT. BY JOINING AIJA YOU WILL BENEFIT FROM THE INPUT OF AND DISCUSSIONS WITH COLLEAGUES ON AN EQUAL FOOTING. WE DO NOT "LECTURE" – WE "SHARE, LEARN AND BENEFIT".

DEFENDING THOSE PRINCIPLES, WHICH ARE AN INTRICATE PART OF THE LEGAL PROFESSION WORLDWIDE, AIJA IS ALSO COMMITTED TO THE DEFENCE OF HUMAN RIGHTS AND THE SOCIAL RESPONSIBILITY OF LEGAL PROFESSIONALS.

Italy

[Young lawyers of every country stand together. They intend to defend those principles which are common and which they consider to be indivisible from the notion of justice and law]

AIJA, Declaration of Athens. Adopted, August 27, 1966.

aija

