



THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS



Italia

12-14 April 2007 | FIRENZE

International Agency and
Distribution Agreements

Les Contrats Internationaux
d'Agence et de Distribution



With the support of/ Avec le soutien de:



ASSOCIATION INTERNATIONALE DES JEUNES AVOCATS – INTERNATIONAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS



Introduction

The Distribution commission and the organizing committee are pleased to invite you to Florence to attend this seminar on international agency and distribution agreements.

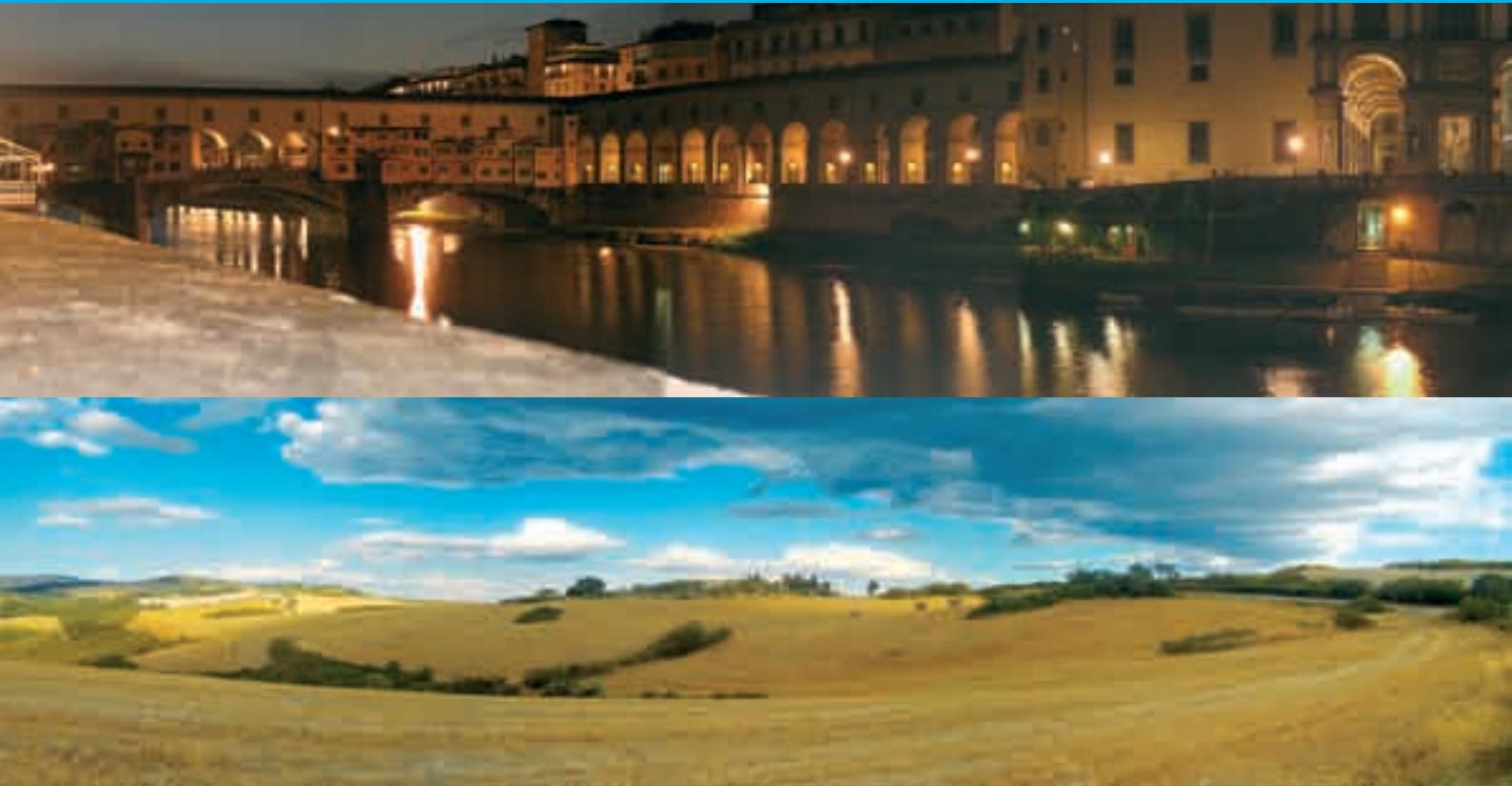
We will discuss together with experts the most important aspects of such agreements, guarantees, jurisdiction and applicable law, antitrust profiles, how to draft a good agreement and how to terminate it, the different ways of litigation and the possible future trends.

We will then compare law in the EU Countries with regard to agency and we will take a 'virtual trip around the world'

to review particularities of some main markets such as USA, Russia, China and South America.

The scientific programme will be of interest to both experts and 'beginners' in the field of distribution agreements alike, while the social programme will allow you to visit the beautiful Galleria degli Uffizi and to try the Tuscan cuisine in truly traditional restaurants and *trattorias*.

April is the best month to enjoy the beauty of Florence and the lovely Tuscan countryside either before or after the seminar, don't miss this opportunity!!



La commission du droit de la Distribution et le comité d'organisation ont le plaisir de vous inviter à Florence pour participer au séminaire sur les contrats internationaux en matière de distribution et d'agence.

Nous étudierons avec des experts les problématiques majeures de tels contrats, garanties, juridiction et loi applicable, application du droit de la concurrence, comment optimiser la rédaction d'un tel contrat et comment y mettre fin, les alternatives en matière de résolution de litige et les tendances qui se dessinent dans ce secteur.

Nous proposons de comparer les différentes législations sur le statut de l'agent et la distribution dans les pays de l'Union Européenne et nous organiserons 'un voyage virtuel autour du monde' pour examiner les particularités de

certains marchés comme les Etats-Unis, la Russie, la Chine et l'Amérique du Sud.

Le programme scientifique est conçu pour intéresser tant les juristes spécialisés que ceux qui ont une première approche des contrats de distribution. Le programme social vous conduira à la célèbre Galerie des Offices et à la dégustation de la cuisine toscane dans des restaurants traditionnels et trattorie du cru.

Le mois d'avril est réputé pour être la meilleure période pour profiter de la beauté de Florence et de la magnifique campagne toscane avant ou après le séminaire, c'est une occasion unique!!

Programme

THURSDAY, April 12th

- 18.00 Registration of participants at the Grand Hotel Baglioni
19.30 Welcome cocktail - Roof garden Grand Hotel Baglioni (Piazza Unità Italiana 6, Firenze)

FRIDAY, April 13th

- Venue : Sala Assemblee, CONFINDUSTRIA FIRENZE, Via Valfonda, 9/11, Firenze
- 08.30 Registration of participants
- 09.00 Welcome address and introduction**
- Jacopo Morelli**, President Young Entrepreneurs, Confindustria Firenze
- Christian Lundgren**, President of AIJA
- Roberto Russo**, President of the Florence Bar Association
- Lorenza Zannini**, AIJA National Representative for Italy
- Francesco Salesia**, Seminar Organizing Committee
- 09.20 How to choose the right contract of distribution**
- Prof. Fabio Bortolotti**, Buffa, Bortolotti & Mathis, Torino, Italy
- 09.55 Choice of law in distribution agreements**
- Prof. Franco Ferrari**, University of Verona, Italy
- 10.30 Coffee break
- 11.00 Arbitration, litigation and forum shopping**
- Martin Platte**, Baker & McKenzie, Vienna, Austria
- 11.30 The EC directive N.653/1986: Principal differences among the EU member States**
- Chair: **Francesco Salesia**, Vichi Salesia Fagiolini, Firenze, Italy
- Panel:
- Iñigo Nagore**, Bartell abogados, Bilbao, Spain
- Massimo Calderan**, Altenburger, Zurich, Switzerland
- Christophe Héry**, LTM Avocats, Paris, France
- Klaus Oepen**, Blaum Dettmers Rabstein, Hamburg, Germany
- Marco Lenti**, Studio legale Mordiglia, Milano, Italy
- Alessia Paoletto**, Withers LLP, London, United Kingdom
- 12.30 Lunch
- 14.00 Contractual guarantees in international distribution agreements**
- Marco Torsello**, Vanz-Torsello, Bologna, Italy
- 14.30 Termination of distribution agreements: Are problems inevitable?**
- Alberto Venezia**, Venezia & Associati, Milano, Italy
- 15.00 Litigation and distribution agreements, the view point of the Judge**
- Dott. Luigi Perina**, Court of Vicenza, Vicenza, Italy
- 15.30 Non competition clauses and antitrust implications**
- Johannes Willheim**, Willheim RA, Vienna, Austria
- 16.00 Pre-contractual information in commercial cooperation agreements**
- Louis Verstraeten**, Astrea Advocaten Antwerpen, Antwerp, Belgium
- 16.30 Coffee break
- 16.50 IP issues in distribution agreements**
- Mattia Dalla Costa**, Studio Associato LCA, Padova, Italy

- 17.15 Do's and don'ts in drafting international distribution agreements**
- Chair: Roberto Luzi Crivellini**, President of the Distribution Commission, Dindo & Associati, Verona, Italy

Panel:

Prof. Fabio Bortolotti, Buffa, Bortolotti & Mathis, Torino, Italy

Prof. Franco Ferrari, University of Verona, Italy

Martin Platte, Baker & McKenzie, Vienna, Austria

Johannes Willheim, Willheim RA, Vienna, Austria

Louis Verstraeten, Astrea Advocaten Antwerpen, Antwerp, Belgium

Marco Torsello, Vanz-Torsello, Bologna, Italy

Alberto Venezia, Venezia & Associati, Milano, Italy

- 18.00 Wrap-up of the seminar day**

Dinner at Villa Montalto, Via del Salvati n. 6, Firenze.

SATURDAY, April 14th

Venue : Sala Michelangelo, Grand Hotel Baglioni, Piazza Unità Italiana 6, Firenze

- 09.00 Distribution worldwide: a practical business perspective**

Alessandro Nespoli, Luxottica Group S.p.A., Milano, Italy

- 09.30 Distribution in Russia**

Anna Beliakova, De Berti Jacchia Franchini Forlani, Moscow, Russia

- 10.00 Main features of the Chinese market**

Andrea Sangiorgi, Barlow Lyde & Gilbert, Hong Kong, China

Coffee break

- 11.00 Distribution agreements: a U.S. perspective**

Bruce Landay, Landay & Leblang, Boston, U.S.A.

- 11.30 Distribution in the Mercosur Area and South America**

Guillermo Nudemberg, HLB, Buenos Aires, Argentina

- 12.00 Distribution: where is the market going?**

Chair: **Lorenza Zannini**, Orrick, Herrington & Sutcliffe, Milano, Italy

Panel:

Alessandro Nespoli, Luxottica Group S.p.A., Milano, Italy

Anna Beliakova, De Berti Jacchia Franchini Forlani, Moscow, Russia

Andrea Sangiorgi, Barlow Lyde & Gilbert, Hong Kong, China

Bruce Landay, Landay & Leblang, Boston, U.S.A.

Guillermo Nudemberg, HLB, Buenos Aires, Argentina

- 13.00 Wrap-up and conclusion**

13.30 Lunch at Hotel Baglioni

15.00 Optional Visit to Galleria degli Uffizi

20.15 Optional dinner in a typical Tuscan Trattoria.

Programme

JEUDI 12 avril

- 18.00 Enregistrement des participants au Grand Hotel Baglioni (Piazza Unità Italiana 6, Firenze)
19.30 Cocktail de bienvenue - Roof garden Grand Hotel Baglioni

VENDREDI 13 avril

- Lieu du séminaire : Sala Assemblee, CONFINDUSTRIA FIRENZE, Via Valfonda, 9/11, Firenze
- 08.30 Enregistrement des participants
- 09.00 Mot de bienvenue et introduction**
Jacopo Morelli, Président Jeunes Entrepreneurs, Confindustria Firenze
Christian Lundgren, Président de l'AIJA
Roberto Russo, Président du Barreau de Florence
Lorenza Zannini, Représentant National AIJA pour l'Italie
Francesco Salesia, Comité d'Organisation du Séminaire
- 09.20 Comment choisir le bon contrat de distribution ?**
Prof. Fabio Bortolotti, Buffa, Bortolotti & Mathis, Turin, Italie
- 09.55 Choix de la loi applicable dans les contrats de distribution**
Prof. Franco Ferrari, Université de Vérone, Italie
- 10.30 Pause café
- 11.00 Arbitrage, contentieux et choix du tribunal compétent**
Martin Platte, Baker & McKenzie, Vienne, Autriche
- 11.30 La Directive CE N.653/1986: Principales différences entre les pays de l'Union Européenne**
Président: **Francesco Salesia**, Vichi Salesia Fagiolini, Florence, Italie
- Panel:
Iñigo Nagore, Bartell abogados, Bilbao, Espagne
Massimo Calderan, Altenburger, Zurich, Suisse
Christophe Héry, LTM Avocats, Paris, France
Klaus Oepen, Blaum Dettmers Rabstein, Hambourg, Allemagne
Marco Lenti, Studio legale Mordiglia, Milan, Italie
Alessia Paoletto, Withers LLP, Londres, Royaume-Uni
- 12.30 Déjeuner
- 14.00 Garanties contractuelles dans les contrats internationaux de distribution**
Marco Torsello, Vanz-Torsello, Bologne, Italie
- 14.30 Résiliation des contrats de distribution: Les problèmes sont-ils inévitables?**
Alberto Venezia, Venezia & Associati, Milan, Italie
- 15.00 Contentieux et contrats de distribution, le point de vue du juge**
Dott. Luigi Perina, Tribunal de Vicenza, Vicenza, Italie
- 15.30 Clauses de non concurrence et problématiques "antitrust"**
Johannes Willheim, Willheim RA, Vienne, Autriche
- 16.00 Informations précontractuelles dans les contrats de coopération commerciale**
Louis Verstraeten, Astrea Advocaten Antwerpen, Anvers, Belgique
- 16.30 Pause-café
- 16.50 Propriété intellectuelle et contrats de distribution**
Mattia Dalla Costa, Studio Associato LCA, Padoue, Italie

17.15 Optimisation de la rédaction des contrats internationaux de distribution

Président: **Roberto Luzi Crivellini**, Président de la Commission Distribution, Dindo & Associati, Vérone, Italie

Panel:

Prof. Fabio Bortolotti, Buffa, Bortolotti & Mathis, Turin, Italie

Prof. Franco Ferrari, Université de Vérone, Italie

Martin Platte, Baker & McKenzie, Vienne, Autriche

Johannes Willheim, Willheim RA, Vienne, Autriche

Louis Verstraeten, Astrea Advocaten Antwerpen, Anvers, Belgique

Marco Torsello, Vanz-Torsello, Bologne, Italie

Alberto Venezia, Venezia & Associati, Milan, Italie

18.00 Conclusions de la journée de travail

20.15 Dîner à la Villa Montalto, Via del Salvatiello n. 6, Firenze.

SAMEDI 14 avril

Lieu du séminaire : Sala Michelangelo, Grand Hotel Baglioni, Piazza Unità Italiana 6, Firenze

09.00 Approche pragmatique de la distribution internationale

Alessandro Nespoli, Luxottica Group S.p.A., Milan, Italie

09.30 Distribution en Russie

Anna Beliakova, De Berti Jacchia Franchini Forlani, Moscou, Russie

10.00 Principales caractéristiques du marché chinois

Andrea Sangiorgi, Barlow Lyde & Gilbert, Hong Kong, Chine

10.30 Pause-café

11.00 Contrats de distribution aux Etats-Unis

Bruce Landay, Landay & Leblang, Boston, Etats-Unis

11.30 Distribution dans le Mercosur et en Amérique du Sud

Guillermo Nudemberg, HLB, Buenos Aires, Argentine

12.00 Distribution internationale : quelles évolutions sont à prévoir?

Président: **Lorenza Zannini**, Orrick, Herrington & Sutcliffe, Milan, Italie

Panel:

Alessandro Nespoli, Luxottica Group S.p.A., Milan, Italie

Anna Beliakova, De Berti Jacchia Franchini Forlani, Moscou, Russie

Andrea Sangiorgi, Barlow Lyde & Gilbert, Hong Kong, Chine

Bruce Landay, Landay & Leblang, Boston, Etats-Unis

Guillermo Nudemberg, HLB, Buenos Aires, Argentine

13.00 Conclusions

13.30 Déjeuner à l'Hôtel Baglioni

15.00 Visite de la Galerie des Offices (facultatif)

20.15 Dîner dans une Trattoria toscane typique (facultatif)

Administration



Venue

Friday: CONFININDUSTRIA FIRENZE

Via Valfonda, 9/11 Firenze - TEL.+39 055 2707.239 - FAX +39 055 281616
www.firenzeindustria.fi.it

Saturday: Sala Michelangelo

Grand Hotel Baglioni, Piazza Unità Italiana 6, Firenze

Language - Number of participants – Cancellation

The Seminar will be held in English and in French without simultaneous translation. The number of participants is limited. Enrolment takes place on a first-come, first-served basis. The organisers reserve the right to cancel or modify the Seminar. In the event of cancellation by a participant, no money can be refunded. A participant, who cannot attend, may send a substitute participant.

Registration Fees

	<= 10-03-2007	> 10-03-2007
Speaker	365 EUR	365 EUR
AIJA Members < 35	365 EUR	490 EUR
AIJA Members > 35	415 EUR	490 EUR
Non-Member	490 EUR	560 EUR
Accompanying person *	210 EUR	210 EUR

Optional

Saturday Dinner	45 EUR	45 EUR
Visit to Galleria degli Uffizi	25 EUR	25 EUR

The **registration fee** includes attendance at the seminar, documentation, coffee breaks, Thursday Welcome cocktail, Friday and Saturday lunches, Friday dinner.

* The accompanying persons' fee includes: Thursday Welcome cocktail, Friday dinner, Saturday lunch and visit to Galleria degli Uffizi

Payment

Registration will only be effective after payment. **Payment** should be transferred in EUR with no cost to the organisers to the following account:

IBAN LU25 0030-1029-7491-0000 – BIC BGLLLULL

Fortis Banque Luxembourg - Agence Royale Monterey, 27, avenue Monterey, L-2951 Luxembourg - Ref: AIJA "FIRENZE"

Accommodation is not included in the registration fee. A limited number of rooms have been reserved at special rates at the hotel conditions indicated below. These rooms will be held until 10 March 2007 only. After the deadline for further information about hotels booking please contact: www.glthotels.it e-mail :info@glthotels.it Ref. Aija Firenze 2007

Grand Hotel Baglioni****

P.zza Unità Italiana, 6, Firenze

Tel. +39 05523580 - Fax +39 0552358895 | info@hotelbaglioni.it

Double room: EUR 187 / night* - Double room for single use: EUR 157 / night*

Diana Park Hotel ****

Via Giovanni Pascoli, 10, Firenze

Tel.: +39 055-575788 - Fax +39 055-580930 | www.dianaparkhotel.it

Double room: EUR 140 / night* - Double room for single use: EUR 120/night*

Hotel delle Nazioni***

Via Luigi Alamanni, 15, Firenze

Tel. +39 055283575 - Fax. +39 055283579 | www.dellenazioni.it

Double room: EUR 145 / night* - Double room for single use: EUR 130 / night*

* Buffet breakfast included, VAT included

Reservations must be made with the hotel directly with the mention "AIJA-Seminar".

Dress Code: Business attire (working sessions and Friday dinner) or smart casual (Thursday and Saturday evenings)

Lieu du séminaire

Vendredi : CONFININDUSTRIA FIRENZE

Via Valfonda, 9/11 Firenze - TEL.+39 055 2707.239 - FAX +39 055 281616
www.firenzeindustria.fi.it

Samedi : Sala Michelangelo

Grand Hotel Baglioni, Piazza Unità Italiana 6, Firenze

Langue – Nombre de participants – Annulation

Le séminaire se déroulera en anglais et en français sans traduction simultanée. Le nombre de participants est limité. L'inscription est effectuée par ordre chronologique. Les organisateurs se réservent le droit d'annuler ou de modifier le séminaire. En cas d'annulation par le participant, aucun remboursement n'est prévu. Tout participant empêché pourra se faire remplacer.

Frais d'inscription

	<= 10-03-2007	> 10-03-2007
Orateur	365 EUR	365 EUR
Membre AIJA < 35	365 EUR	490 EUR
Membre AIJA > 35	415 EUR	490 EUR
Non Membre AIJA	490 EUR	560 EUR
Accompagnant *	210 EUR	210 EUR

Facultatif

Dîner du samedi	45 EUR	45 EUR
Visite à la Galerie des Offices	25 EUR	25 EUR

Les **frais d'inscription** comprennent la participation aux travaux scientifiques du séminaire, la documentation, les pauses-café, le cocktail de bienvenue de jeudi, les déjeuners de vendredi et samedi et le dîner de vendredi.

* Les **frais d'inscription des accompagnants** comprennent le cocktail de bienvenue de jeudi, le dîner de vendredi, le déjeuner de samedi et la visite de la Galerie des Offices.

Paiement

L'inscription ne sera enregistrée qu'après paiement. Le **paiement** doit être effectué en EUR, sans frais pour les organisateurs, au compte suivant:

IBAN LU25 0030-1029-7491-0000 – BIC BGLLLULL

Fortis Banque Luxembourg - Agence Royale Monterey, 27, avenue Monterey, L-2951 Luxembourg - Ref : AIJA "FIRENZE"

Ref : AIJA "FIRENZE"

Hôtel : L'hébergement n'est pas compris dans les frais d'inscription. Les hôtels ci-dessous proposent des prix avantageux pour les participants au séminaire et les accompagnants pour une réservation avant le 10 mars 2007. Pour toute information supplémentaire sur les réservations des hôtels contactez: www.glthotels.it e-mail :info@glthotels.it Réf. Aija Firenze 2007

Grand Hotel Baglioni****

P.zza Unità Italiana, 6, Firenze

Tel. +39 05523580 - Fax +39 0552358895 | info@hotelbaglioni.it

Chambre double: EUR 187 / nuit* - Chambre double (single use): EUR 157 /nuit*

Diana Park Hotel ****

Via Giovanni Pascoli, 10, Firenze

Tel.: +39 055-575788 - Fax +39 055-580930 | www.dianaparkhotel.it

Chambre double EUR 140 / nuit* - Chambre double (single use): EUR 120/nuit*

Hotel delle Nazioni***

Via Luigi Alamanni, 15, Firenze

Tel. +39 055283575 - Fax. +39 055283579 | www.dellenazioni.it

Chambre double EUR 145 / nuit* - Chambre double (single use): EUR 130 / nuit*

* Petit déjeuner-buffet et TVA compris

Les réservations doivent être faites directement auprès de l'hôtel en précisant "AIJA-Seminar".

Tenue vestimentaire : tenue de ville (séances de travail et dîner de vendredi) ou décontractée chic (soirées de jeudi et samedi).

REGISTRATION FORM – BULLETIN D'INSCRIPTION

FLORENCE, 12-14.04.2007



THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION OF YOUNG LAWYERS

To be returned to / A retourner à: Before / avant le : 10.03.2007
 Association Internationale des Jeunes Avocats • Avenue Louis Lepoutre 59/20 - 1050
 Bruxelles - Belgium • Fax +32-2-347-55.22. Or register online at www.aija.org -
 enregistrez-vous en ligne sur www.aija.org

Name – Nom

Law firm / Cabinet

Address – Adresse

Tel. / Tél. Fax:

E-mail

Date of birth – Date de naissance

Accompanying persons – Accompagnants

First AIJA Event? – Premier événement AIJA ? Yes – Oui No – Non

Registration Fees – Frais d'inscription		<= 10.03.07	> 10.03.07	
<input type="checkbox"/> Speaker - orateur	365	EUR	365	EUR
<input type="checkbox"/> AIJA Members - membre AIJA < 35	365	EUR	490	EUR
<input type="checkbox"/> AIJA Members - membre AIJA ≥ 35	415	EUR	490	EUR
<input type="checkbox"/> Non AIJA Members - non Membre AIJA	490	EUR	560	EUR
<input type="checkbox"/> Accompanying persons - accompagnant	210	EUR	210	EUR
<input type="checkbox"/> Saturday Dinner/Dîner du samedi	45	EUR	45	EUR
<input type="checkbox"/> Galleria degli Uffizi	25	EUR	25	EUR
Donation to / à SOS Avocats-Lawyers Emergency Defense Committee				
		TOTAL	EUR	

I attach proof of payment by bank transfer to account no. The payee is not liable for any charges.

Je joins une copie de l'ordre de transfert (sans frais pour le bénéficiaire) au compte N°

IBAN LU25 0030-1029-7491-0000 – BIC BGLLLULL

Fortis Banque Luxembourg - Agence Royale Monterey, 27, avenue Monterey, L-2951 Luxembourg

Ref: AIJA "FIRENZE"

PAYMENT VISA / MASTERCARD

I authorise AIJA to debit my credit card (Visa/Mastercard/Eurocard) of the amount of EUR (+20 EUR for bank costs per registration)

J'autorise l'AIJA à débiter ma carte de crédit (Visa/Mastercard/Eurocard) de EUR (+20 EUR de frais bancaires par inscription)

Credit card Number:

Exp. Date:

Security Code:

(3 last digits, printed at the back of your credit card under the signature panel - les 3 derniers chiffres qui sont imprimés au verso du support de la carte de crédit dans le panel de signature)

Booking must be made directly with the hotels / Les réservations d'hôtel doivent être effectuées directement auprès des hôtels.

Date

Signature



**ORGANIZING COMMITTEE -
COMITE D'ORGANISATION**

Francesco Salesia

Vichi Salesia Fagiolini

Via V. Alfieri 19, 50121 Firenze

Tel. +39 055 23 45 983 – Fax +39 055 24 79 379

Email: vichisalesiafagiolinilaw@dada.it

Lorenza Zannini

Orrick, Herrington & Sutcliffe

Via Visconti di Modrone 12, 20122 Milano

tel +39 02 45413800- fax +39 02 45413802

E-mail: lzannini@orrick.com

Roberto Luzi Crivellini

Dindo & Associati

Via Leoncino 16, 37121 Verona, Italy

Tel.: +390458001884 – Fax: +39045597244

E-mail: roberto.luzi@studiodindo.it

L'AIJA EST LA SEULE ASSOCIATION GLOBALE CONSACRÉE AUX AVOCATS ET JURISTES D'ENTREPRISES DE MOINS DE 45 ANS. A TRAVERS UN LARGE CHOIX DE RÉUNIONS, SÉMINAIRES, COURS DE DROIT ET PLAIDOYER, L'AIJA ENCOURAGE LA COLLABORATION ET L'AMITIÉ ENTRE LES JEUNES QUI FONT CARRIÈRE DANS LES PROFESSIONS JURIDIQUES DANS LE MONDE ENTIER.

INTRIGUÉ PAR LES PROBLÈMES QUI TOUCHENT AU DROIT INTERNATIONAL ? INTÉRESSÉ PAR LA CRÉATION D'UN CABINET INTERNATIONAL ? ENTHOUSIASTE À L'IDÉE DE NE PAS SEULEMENT FAIRE PARTIE D'UN RÉSEAU DE MILLIERS D'AVOCATS OU DE JURISTES DÉMARRANT LEUR CARRIÈRE DANS LE MONDE ENTIER, MAIS DE FAIRE UN PETIT EFFORT POUR DEVENIR LEUR AMI ? ATTIRÉ PAR DES SÉMINAIRES DONNÉS PAR DES PROFESSIONNELS ENTHOUSIASTES QUI PARTAGENT LEURS IDÉES ET VOUS FONT PARTICIPER AUX DISCUSSIONS SUR LES DERNIERS DÉVELOPPEMENTS EN DROIT DES AFFAIRES ? L'AIJA EST VOTRE ASSOCIATION.

L'AIJA DONNE AUX PROFESSIONNELS DU DROIT UNE EXCELLENTE OPPORTUNITÉ DE CONTRIBUER DANS UN ENVIRONNEMENT INTERNATIONAL, AUX SUJETS IMPORTANTS QUI CONCERNENT LA PROFESSION. AU SEIN DE L'AIJA, AVOCATS ET JURISTES D'ENTREPRISES PARTAGENT LEURS VUES ET LEURS EXPÉRIENCES AVEC D'AUTRES COLLÈGUES DE PAR LE MONDE ET AMÉLIorent LEURS APTITUDES PROFESSIONNELLES. NOUS NE METTONS PAS SEULEMENT L'ACCENT SUR LES COMPÉTENCES LÉGALES MAIS AUSSI SUR DES ASPECTS TELS QUE LA NÉGOCIATION, LA CAPACITÉ DE GESTION ET L'APTITUDE À TRAVAILLER DANS UN ENVIRONNEMENT MULTICULTUREL, QUI SONT TOUT AUSSI IMPORTANTS POUR LE DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL DE NOS MEMBRES, ET QUI CONSTITUENT DES COMPÉTENCES PRIMORDIALES, QUE L'AVOCAT DU 21ÈME SIÈCLE DOIT POUVOIR GÉRER. EN REJOIGNANT L'AIJA VOUS BÉNÉFICIEZ DE LA CONTRIBUTION DE ET DE DISCUSSIONS AVEC DES COLLÈGUES SUR PIED D'ÉGALITÉ. NOUS NE DONNONS PAS COURS - NOUS « PARTAGEONS, APPRENONS ET PROFITONS ».

TOUT EN DÉFENDANT CES PRINCIPES QUI FORMENT UNE PART ESSENTIELLE DES PROFESSIONS JURIDIQUES DE PAR LE MONDE, L'AIJA EST AUSSI UN ARDENT DÉFENSEUR DES DROITS DE L'HOMME ET DE LA RESPONSABILITÉ SOCIALE DES PROFESSIONS JURIDIQUES.

AIJA IS THE ONLY GLOBAL ASSOCIATION DEVOTED TO LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL AGED 45 AND UNDER. AIJA, THROUGH A WIDE RANGE OF MEETINGS, SEMINARS, LAW COURSES AND ADVOCACY, PROMOTES PROFESSIONAL COOPERATION AND FRIENDSHIP AMONG YOUNG, CAREER BUILDING LEGAL PROFESSIONALS AROUND THE WORLD.

INTRIGUED BY ISSUES ON THE CUTTING EDGE OF INTERNATIONAL LAW? INTERESTED TO BUILD AN INTERNATIONAL PRACTICE? EAGER NOT ONLY TO BECOME PART OF A NETWORK OF THOUSANDS OF CAREER BUILDING LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL FROM ALL OVER THE WORLD BUT ALSO, WITH A LITTLE EFFORT, TO BECOME THEIR FRIENDS? KEEN TO GO TO SEMINARS RUN BY ENTHUSIASTIC PROFESSIONALS WHO WILL SHARE THEIR IDEAS AND INVOLVE YOU IN DISCUSSIONS ON THE LATEST DEVELOPMENTS IN LAW AND BUSINESS? THEN AIJA IS YOUR ASSOCIATION.

AIJA GIVES LEGAL PROFESSIONALS AN EXCELLENT OPPORTUNITY TO CONTRIBUTE TO IMPORTANT TOPICS CONCERNING THE PROFESSION IN AN INTERNATIONAL ENVIRONMENT. WITHIN AIJA, LAWYERS AND INHOUSE COUNSEL CAN SHARE VIEWS AND EXPERIENCES WITH OTHER COLLEAGUES FROM AROUND THE WORLD AND ENHANCE THEIR PROFESSIONAL SKILLS. WE FOCUS NOT ONLY ON LEGAL SKILLS BUT EQUALY IMPORTANTLY ON CONTRIBUTING TO THE BROADER PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF OUR MEMBERS WHICH IS OF PARAMOUNT IMPORTANCE TO THE 21ST CENTURY LAWYER AND INCLUDES NEGOTIATION AND MANAGEMENT SKILLS AND THE ABILITY TO WORK IN A MULTI-CULTURAL ENVIRONMENT. BY JOINING AIJA YOU WILL BENEFIT FROM THE INPUT OF AND DISCUSSIONS WITH COLLEAGUES ON AN EQUAL FOOTING. WE DO NOT "LECTURE" - WE "SHARE, LEARN AND BENEFIT".

DEFENDING THOSE PRINCIPLES, WHICH ARE AN INTRICATE PART OF THE LEGAL PROFESSION WORLDWIDE, AIJA IS ALSO COMMITTED TO THE DEFENCE OF HUMAN RIGHTS AND THE SOCIAL RESPONSIBILITY OF LEGAL PROFESSIONALS.

ITALY

arriva

[Young lawyers of every country stand together. They intend to defend those principles which are common and which they consider to be indivisible from the notion of justice and law]

AIJA, Declaration of Athens. Adopted, August 27, 1966.

aija

